

## Udførende og faglig stærk udbudsjurist

Grundet kontinuerlig vækst og deraf stor travlhed søges en ny kollega til Danmarks stærkeste rådgiverteam med speciale indenfor offentligt indkøb og udbud.

Vi søger en kollega til kontoret på Frederiksberg, der har 'drive' og lyst til at arbejde med udbudsforretninger og udbudsjuridiske problemstillinger, og som brænder for en hverdag i selskab med nogle af landets dygtigste rådgivere indenfor dette speciale.

Vi løser komplekse opgaver med baggrund i Udbudsloven, Forsyningsvirksomhedsdirektivet, Koncessionsdirektivet, Forsvars- og Sikkerhedsdirektivet og Tilbudsloven. Komplekse udbud med forhandling udgør en stor del af de gennemførte projekter.

Du skal fungere som projektleder i tæt samarbejde med vores kunder på udbudsopgaver typisk med stor processuel og juridisk kompleksitet og have ansvaret for at lede og drive komplekse udbudsprojekter fra behovsafklaring og markedsanalyse til gennemførelse af udbudsforretningen, forhandlinger, evaluering af tilbud og kontraktunderskrift samt efterfølgende kontraktstyring.

Vi har kunder i hele landet, og kontorer i både Randers og på Frederiksberg, hvorfor der i stillingen må forventes en vis rejseaktivitet. Vi løser opgaver for alle dele af den offentlige sektor, fra kommuner, over uddannelsesinstitutioner, selvejende offentlige virksomheder, forsyningssektoren og regioner, til statslige styrelser og ministerier. Ingen opgave er for lille eller for stor – det essentielle er, at vi kontinuerligt skaber værdi for vores kunder.

### Person- og jobprofil

Som person ser du løbende forandringer og muligheden for personlig udvikling som et must og du motiveres af kontinuerlige faglige udfordringer som udvikler og dygtiggør dig i jobbet. Du tænker i innovative løsninger og trives i en virksomhedskultur præget af 'entrepreneurship', hvor arbejdsopgaverne sætter dagsordenen, og hvor et højt service- og kvalitetsniveau er af afgørende betydning. Hos os er "udbudsnørd" et særdeles positivt udtryk.

Du kommer til at indgå i et miljø med stor faglighed, en humoristisk omgangstone og med højt til loftet. Som virksomhed er vi fokuseret på det sociale element på arbejdspladsen og fællesskabet er essentielt for os både i en social kontekst og i forhold til at kunne bibringe kunderne den størst mulige værdi. Vi arbejder ud fra filosofien "Vores styrke er summen af vores fælles ressourcer".

Målet om at være Danmarks førende udbudsrådgivere betyder, at Tolstrup & Hvilsted har stor fokus på videndeling, intern sparring og uddannelse. Du skal derfor være motiveret af at være en del af et meget ambitiøst og videbegærligt arbejdsmiljø, hvor det gængse bliver udfordret i forhold til at finde de bedste løsninger for vores kunder.

Vi forventer, at du:

- Har flere års erfaring med offentlige udbud, herunder gerne IT-udbud, samt et indgående kendskab til udbudsretten generelt og snitfladerne til den øvrige lovgivning
- Kan tage ansvar og arbejde selvstændigt, men også motiveres af et tæt samarbejde med kollegaer, samarbejdspartnere og kunder
- Har forretningsmæssig forståelse og indsigt i forretningsgangene i den offentlige sektor
- Kan agere som projektleder og kommunikere på alle niveauer i kundens organisation, både mundtligt og skriftligt
- Forstår og kan analysere kundens kontekst og arbejde strategisk med kunden i forhold til at optimere dennes vilkår
- Kan belyse og analysere de markedsmæssige forhold i forbindelse med konkrete udbud

Ligeledes har du:

- En relevant juridisk uddannelse
- Solide IT-kompetencer
- Stærke sociale egenskaber, og en god samarbejdsevne, der sikrer tætte relationer til både kolleger og kunder ud fra vores grundlæggende værdier – ordentlighed og fællesskab
- Evnen til at arbejde struktureret på flere projekter ad gangen
- Godt humør, personligt engagement og drive

## Løn- og ansættelsesforhold

Løn- og ansættelsesvilkår forhandles på et attraktivt niveau iht. kvalifikationer.

## Yderligere oplysninger og ansøgningsfrist

Vi ser frem til på: [pt@tohv.dk](mailto:pt@tohv.dk) at modtage din motiverede ansøgning med relevante bilag senest den 12. november 2018. Vi gør opmærksom på, at der medvirker ekstern rekrutteringskonsulent.

Vil du vide mere om jobbet, er du velkommen til at kontakte partner Per Tolstrup på tlf. 5364 2240 eller partner Søren Hvilsted på 5364 3240.

